



# OFERTA STAGII DE PRACTICA - 2023

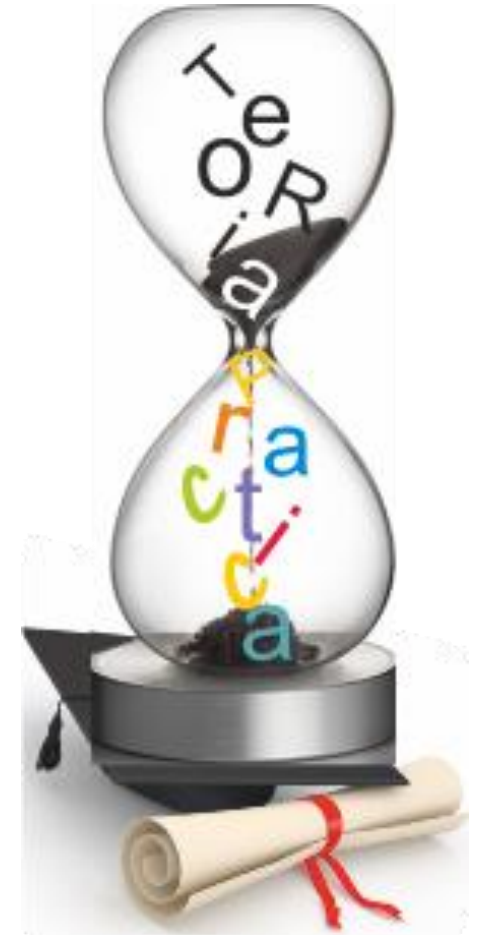
## OMNIASIG Vienna Insurance Group





## Sumar

- Prezentare companie
- Descriere program de stagii de practica
- Modul de desfasurare a programului de stagii de practica





- ❑ **OMNIASIG Vienna Insurance Group** este prezentă din 1995 pe piața asigurărilor din România, menținându-se constant în topul celor mai mari și mai stabili asigurători din țară. Compania are un portofoliu de peste 100 produse de asigurare și o rețea de sucursale și agenții extinsă la nivel național. Cei peste 1.100 de angajați oferă constant clienților și partenerilor companiei serviciile de calitate care ne-au consacrat de-a lungul tuturor acestor ani. Prin apartenența la Vienna Insurance Group, OMNIASIG oferă clienților și partenerilor săi stabilitate și putere financiară, precum și expertiză complexă pe toate liniile de asigurări generale.
- ❑ **OMNIASIG** promovează excelența, responsabilitatea și integritatea în tot ceea ce întreprinde, cu obiectivul principal de a contribui la dezvoltarea societății și a comunității în care își desfășoară activitatea.
- ❑ Promisiunea noastră față de societate și față de toți stakeholderii companiei este: ***OMNIASIG pentru MAI BINE – grijă și responsabilitate pentru viitor.*** Urmărim acest obiectiv prin tot ceea ce facem.



## INTEGRITATE

Onestitatea și transparența sunt esențiale pentru noi, astfel că ne respectăm întotdeauna promisiunile față de clienți, parteneri și angajați.

## PROFESIONALISM & PASIUNE

Dinamici, serioși, inovativi și perfecționiști, angajații OMNIASIG acționează mereu cu responsabilitate, dând dovadă de pasiune și implicare în tot ceea ce fac.

## RESPECT

Respectul față de o companie poate fi câștigat doar cu promisiuni îndeplinite. Astfel, respectul este pentru noi o valoare de bază în toate relațiile pe care le construim.

## ÎNCREDERE

Recomandarea este cea mai înaltă distincție de care ne putem bucura, iar aceasta este posibilă doar datorită încrederii pe care clienții o au în serviciile noastre.

## RESPONSABILITATE

Conștienți de rolul și responsabilitatea noastră în societate, dezvoltăm acțiuni prin care ne aducem contribuția în comunitate, printr-un business responsabil și activități sustenabile.

## VALORILE NOASTRE

## SUNTEM NUMĂRUL 1 ÎN SECTORUL Business-2-Business.

Credem în oameni și în visurile lor. Și avem expertiza necesară pentru a le proteja planurile și investițiile.

## RECOMANDAREA, CEA MAI ÎNALTĂ DISTINCȚIE.

Știm că a fost un succes atunci când un client ne recomandă.

## CALITATEA, LA ORDINEA ZILEI.

Suntem peste 1300 de profesioniști care în fiecare zi se ghidează după standarde înalte de calitate.

## CLIEȚII NOȘTRI. PARTENERII NOȘTRI. CENTRUL ATENȚIEI NOASTRE.



## Incepe-ti cariera cu un stagiu de practica la OMNIASIG Vienna Insurance Group!

Stagiile de practica reprezinta o modalitate prin care OMNIASIG sprijina studentii in vederea pregatirii lor.

### ➤ Scopul programului

Prin intermediul stagiilor de practica, OMNIASIG ofera studentilor oportunitatea de a se familiariza cu specificul si cultura unei organizatii multinationale si de a cunoaste fluxul de activitati din cadrul unei companii de asigurari, asistand la desfasurarea activitatilor zilnice.

### ➤ Profilul candidatului

Programul se adreseaza tuturor **studentilor din anul II de studii** care sunt interesati sa dobandeasca o serie de cunostinte practice in domeniul asigurarilor, sa interactioneze cu profesionisti si sa-si formeze o imagine cat mai clara asupra fluxurilor si activitatilor specifice din acest domeniu.



## ➤ **Aplica si tu!**

Pentru a aplica la acest program, te rugam sa ne transmiti la adresele:

[anita.dobre@omniasig.ro](mailto:anita.dobre@omniasig.ro) si [carmen.patrut@omniasig.ro](mailto:carmen.patrut@omniasig.ro) urmatoarele documente:

- CV-ul tau;
- O scrisoare de motivatie in care sa ne comunicati de ce doresti sa efectuezi stagiul de practica in domeniul ales.

Alocarea catre o directie/sucursala/agentie se va face in functie de numarul de locuri disponibile.

Toate solicitarile vor fi luate in considerare indiferent de nationalitate, gen, dizabilitate, rasa, culoare, religie, identitate de gen, etc.



## ➤ Domeniile in care poti alege sa faci practica

Nr. crt	Domenii	Nr locuri stagii de practica
1	Subscriere Asigurari Maritime, Aviatie si Cargo	2
2	Subscriere Auto Retail si AMM	2
3	Subscriere Non-Auto Retail si AMM	2
4	Subscriere Corporate Asigurari de Bunuri, Raspunderi si Riscuri Financiare	2
5	Subscriere Sanatate	2
6	Managementul Activelor	2
7	Suport Vanzari (HQ)	6
8	Vanzari (network)	7



## 1. Subscriere Asigurari Maritime, Aviatie si Cargo – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principiile de baza in asigurari;
- Prezentarea produselor de asigurare de tip Cargo, Material Rulant, Maritime si Aviatie (conditii de asigurare, clauze aditionale, metodologii de subscriere, tarificare);
- Prezentare cazuri practice de analiza de risc, cotare si ofertare;
- Rapoarte de gestiune si monitorizare portofoliu.

## 2. Subscriere Auto Retail si AMM – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principiile de baza in asigurari;
- Prezentarea produselor de asigurare auto (CASCO/RCA/CMR) – structura/acoperiri si excluderi, procesul de dezvoltare a respectivelor produse;
- Aspecte legate de structura tarifelor de prima si a procesului de construire a tarifelor de prima;
- Aspecte legate de activitatea de management a unui portofoliu (tipuri de rapoarte, indicatori monitorizati, interpretarea evolutiilor observate);
- Initierea in activitatea de evaluare a riscului (criterii si modalitati de evaluare, in vederea stabilirii termenilor de preluare in asigurare in cazul riscurilor standard / atipice);
- Prezentarea aplicatiilor de ofertarea ale asiguratorului.





## 3. Subscriere Non Auto Retail si AMM – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principii de baza in asigurari;
- Initiere in domeniul asigurarilor (aspecte legate de emitere polite de asigurare, precum si despagubire dosare de daune);
- Prezentarea aplicatiilor informatice utilizate in cadrul Companiei;
- Prezentarea activitatii de Subscriere Locuinte;
- Centralizare date, rapoarte in baze de date (Excel).

## 4. Subscriere Corporate Asigurari de Bunuri, Raspunderi si Riscuri Financiare – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principii de baza in asigurari;
- Prezentarea produselor si claselor de asigurare (conditii de asigurare, clauze aditionale, metodologii de subscriere, tarificare);
- Aspecte legate de componenta unui dosar de subscriere a unui risc;
- Centralizare date, rapoarte in baze de date (Excel).



## 5. Subscriere Sanatate – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principiile si particularitatile asigurarilor de sanatate;
- Initierea in activitati de administrare a portofoliului de asigurari;
- Centralizare date, rapoarte si analize (Excel);

## 6. Managementul activelor – 2 locuri

- Aspecte generale legate de activitatea de managementul activelor in cadrul companiilor de asigurare;
- Initiere in aplicarea principiilor de management active – datorii in functie de specificul liniilor de business, implicatii generate de activitate asupra lichiditatii, solvabilitatii si gradului de performanta al companiei;
- Prezentarea unui flux complet de investitii (de la tranzactionare, inregistrare, contabilizare si raportare a tranzactiilor);
- Initiere in sistemele de lucru folosite in cadrul activitatii (Bloomberg, SimCorp);
- Participare activa la actualizarile documentatiilor ce guverneaza activitatea de management a activelor;
- Initiere in domeniul pietelor de capital unde Compania activeaza;
- Analiza dintre deciziile economice si politice cu implicatii in pietele de capital si perceptia investitorilor.



## 7. Suport Vanzari – 6 locuri

### 7.1 Brokerei – 1 loc

- Aspecte generale legate de principii de baza in asigurari (legislatie si aplicare practica – RCA & PAD);
- Initiere in distributia produselor de asigurari facultative: asigurari facultative pentru locuinte (produs, oferta, contract, gestionare, daune);
- Insusire cunostinte asigurari facultative pentru autovehicule – CASCO (conditii generale, stabilire suma asigurata, stabilire pachet de riscuri in functie de nevoile clientului, despagubiri);
- Initiere in ofertarea aplicata a produselor de asigurare la solicitarile venite din Sucursalele OMNIASIG;

### 7.2 Vanzari Directe – 4 locuri

- Prezentarea principalelor produse de asigurare, precum si a aplicatiilor Portal si INSIS;
- Aspecte generale in monitorizarea sucursalelor;
- Initiere in activitatea desfasurata cu agentii – cadrul legislativ, examene necesare, contracte;
- Initiere in activitatea de licitatii – cadrul legislativ, conditii de participare, utilizare SEAP;
- Initiere in activitatea de bancassurance – colaborarea cu BCR, rolul Asiguratorului, etc.;
- Initiere in vanzarea digitala - modalitate de lucru, utilizare aplicatii : DTH, plata electronica, inspectie de risc digitala, etc.



## 7.3 Suport vanzari – 1 loc

- Initiere in aria “controlling vanzari”;
- Analiza rezultatelor de vanzari, identificarea punctelor sensibile;
- Monitorizare rezultate vanzari vs target, trend-uri si forecast;
- Aspecte legate de elaborarea prezentarilor de business cu privire la rezultatele de vanzari;
- Participare la intocmirea dashboard-ului pentru activitatea de vanzari

## 8. Vanzari (Network) – 7 locuri

- Aspecte generale legate de principiile de baza in asigurari;
- Prezentarea serviciilor si a portofoliului de asigurari oferit de Omniasig,
- Initiere in pregatirea si prezentarea ofertelor de asigurare;
- Aspecte teoretice si practice referitoare la tehnici de vanzare a politelor de asigurare;
- Initierea in activitatea de emitere si gestionarea post vanzare a politelor de asigurare;
- Centralizare date, rapoarte si analize (Excel);

### **Nota!**

*Toti studentii vor fi incurajati sa participe la rezolvarea diverselor task-uri care sa-i ajute in dezvoltarea profesionala.*

# Modul de desfasurarea a stagiului de practica

---

- Stagiul de practica se realizeaza in baza unei **Conventii cadru privind efectuarea stagiului de practica** incheiat intre institutia de invatamant (ASE), practicant (student) si Partenerul de practica (OMNIASIG);
- De asemenea, in prima zi de practica, studentii vor semna un **Angajament de Confidentialitate** (document OMNIASIG);
- **Locul de desfasurare a stagiului de practica** - Stagiile de practica se vor desfasura la sediul central al OMNIASIG sau la sediile Sucursalelor / Agentiilor din Bucuresti, in functie de optiunea exprimata. Studentii vor primi toate informatiile necesare in timp util cu privire la locatie si persoana de contact;
- Partenerul de practica (OMNIASIG) va aloca fiecarui student cate un **tutore** desemnat dintre specialistii din aria respectiva care va acorda suport studentului pe perioada derularii acestui program in vederea dobandirii de catre acesta a cunostintelor teoretice si practice din domeniul asigurarilor, precum si competente profesionale;
- La finalul programului, participantii vor primi o **adeverinta** care atesta efectuarea stagiului de practica in cadrul OMNIASIG si calificativul obtinut in urma parcurgerii acestuia.



---

# Cu toata increderea!

**OMNIASIG**  
VIENNA INSURANCE GROUP